ワーク１０「セールスシナリオを作る」

1. あなたのバックエンドのよさを10個書き出しましょう。

例：家から一歩も出ずに学ぶことができます！

①

②

③

④

⑤

⑥

⑦

⑧

⑨

⑩

1. あなたのバックエンドをクライアントさんにセールスするためのシナリオを書いてみましょう（「SNS共感起業P174~189参照」

|  |  |
| --- | --- |
| ①挨拶・自己紹介 | |
|  | |
| ②アイスブレイク・共感 | |
|  | |
| ③現状を聞く（悩み、痛み） | |
|  | |
| ④理想の未来を聞く、イメージを描く | |
|  | |
| ⑤その他の問題があれば聞く | |
|  | |
| ⑥悩みの原因と解決方法 | |
|  | |
| ⑦商品・サービスへの興味を聞く | |
|  | |
| Yes! | No! |
|  |  |

1. 第１０講の感想を教えてください。

☆ワークは手書きでも文字入力でもどちらでも構いません。終わったら、１２月９日までに西脇までお送りください。添削をしてお返しいたします。